



Programme de leadership pour les nouveaux diplômés

Vous désirez faire carrière dans une entreprise stable et prospère?

Vous êtes ambitieux, créatif, avenant, astucieux et travailleur?

Vous êtes prêt à retrousser vos manches et à travailler dans les entrepôts un jour puis dans les bureaux le lendemain?

Vous ambitionnez de devenir un chef de file dans la distribution et l'industrie des matériaux de construction?

Nous sommes une société en plein essor qui souhaite former les meilleurs talents pour soutenir notre expansion continue et florissante.

Beacon Roofing Supply Canada Company est un distributeur de toitures résidentielles et commerciales et de matériaux de revêtement extérieur avec 22 succursales en Alberta, Colombie-Britannique, Nouvelle-Écosse, Ontario, au Québec et en Saskatchewan. Nous offrons l'une des plus larges gammes de bardeaux de toiture, de toitures métalliques, de toitures en ardoise, de toiture en tuiles, de toitures commerciales, de puits de lumières, de fenêtres, de systèmes d'étanchéité et d'accessoires au Canada. Nous sommes connus dans toute l'industrie de la distribution de matériaux de construction pour la compétence de nos experts, notre service d'excellence et la qualité supérieure de nos matériaux de construction.

Nous fournissons à nos clients une gamme complète de services à valeur ajoutée qui nous distinguent de nos concurrents. Nous avons la réputation d'avoir d'excellents employés qui font preuve de professionnalisme et fournissent un service de qualité élevée. Nous pensons qu'un service de qualité ne se conclut pas par la livraison des matériaux, mais par l'achèvement réussi du projet. C'est la raison pour laquelle des « partenariats » voient le jour entre les succursales de Beacon et nos clients, et ce, en dehors des normes de l'industrie.

Beacon s'est développé en élargissant son réseau de succursales existantes et en réalisant des acquisitions stratégiques. Notre activité porte sur les revêtements de toitures (nouveaux et rénovés) sur les marchés résidentiels et commerciaux. Une plateforme hautement évolutive, un modèle d'affaires qui a fait ses preuves, une gestion axée sur les résultats et une culture d'entreprise qui donne la priorité à ses employés — autant de facteurs favorables à une croissance continue.

Solide et fort de son succès, notre **programme de leadership pour les nouveaux diplômés** propose une formation, des débouchés et un encadrement aux participants qui se destinent aux postes de direction, sur une durée de 12 à 18 mois à compter de leur date d'inscription. L'enseignement de ce programme repose sur un processus de mentorat. Les participants devront viser l'excellence et être disposés à s'installer dans l'une des régions où se situent nos succursales pour l'évolution de leur carrière. Les participants devront adopter un comportement positif, faire preuve de flexibilité et être disposés à conduire un chariot élévateur un jour et à travailler au sein de l'équipe de direction le lendemain!

Dans le cadre du programme, vous bénéficierez d'un plan d'apprentissage et d'un référentiel de formation qui vous permettront d'assimiler l'ensemble de nos activités. Vous apprendrez à diriger une entreprise générant des millions de dollars et à élaborer des stratégies visant à soutenir la croissance continue de l'entreprise. Vous aurez la possibilité de travailler avec des personnes aussi motivées et enthousiastes que vous et vous serez habilité à proposer des améliorations et à prendre des décisions commerciales dès votre premier jour.

Nous offrons un système de rémunération compétitif et un excellent programme d'avantages qui comprend une assurance santé et dentaire payée à 100% par l'entreprise et un programme de REER avec une cotisation de l'employeur

Le poste offert se situe à Montréal (QC).

Exigences du poste :

- Posséder un diplôme de 2^e cycle depuis moins de deux ans avec une spécialisation en administration des affaires, gestion, gestion de la chaîne d'approvisionnement, marketing ou dans un domaine d'études connexe.
- Posséder des compétences professionnelles en communication écrite et orale et d'excellentes compétences interpersonnelles.
- Être capable de résoudre des problèmes et de faire preuve de créativité.
- Savoir exercer un jugement éclairé et prendre des décisions après une analyse précise et en temps opportun de la situation.
- Être capable de s'adapter à un environnement de travail en constante évolution et de relever des défis.
- Être capable de communiquer efficacement avec les différents niveaux hiérarchiques de la société, savoir les influencer et les aider à mettre en place les changements relatifs.
- Maîtriser les programmes Excel, PowerPoint et Word.
- Être disposé à déménager dans l'une des régions où la société est présente.

Si vous désirez travailler pour une entreprise dynamique et en pleine expansion, veuillez envoyer votre Curriculum Vitae accompagné d'une lettre de présentation à jobs@brscanada.com