



Directeur de compte export

Ray-Mont Logistiques Canada - Montréal, QC

Poste: Directeur de compte export

Division: exécution

Type d'emploi: Temps plein

Description de l'entreprise

Ray-Mont Logistiques est une organisation dynamique qui souhaite devenir le lien essentiel de la chaîne d'approvisionnement internationale en services de logistique pour les entreprises en devenant la pierre angulaire de la circulation des marchandises dans un contexte de mondialisation.

À chacune des étapes, nous valorisons le travail bien fait. En visant l'excellence dans la prestation de nos services, l'exactitude de nos renseignements et la protection de l'intégrité des marchandises, nous nous efforçons de surpasser les attentes de nos clients.

Tâches:

- 1- Assister d'autres responsables de comptes et d'autres collègues de service.
- 2- Garde son poste de travail en ordre
- 3- Partage et communique des informations relatives à la mission globale de l'entreprise
- 4- Offre leur temps et démontre une bonne gestion du temps
- 5- Préserve la réputation de l'entreprise à l'extérieur.

Tâches spécifiques:

- 1- Gérez les besoins et les demandes des clients de manière rapide et efficace
- 2- Assurer une connaissance approfondie des marchés clés du client et de son activité globale
- 3- S'assurer que toutes les cargaisons entrant dans RLM ou RLV ont les autorisations de terminal appropriées avant leur arrivée
- 4- Créez des instructions de transbordement précises et détaillées avec Zeus à suivre pour RLV & RLM & RLPR
- 5- Entretenir de bonnes relations de travail avec les transporteurs maritimes, RLM & RLV & RLPR
- 6- Produire tous les rapports nécessaires, à l'interne et à l'externe selon les besoins
- 7- Effectuer tous les suivis avec le coordonnateur du trafic export désigné, sur la documentation nécessaire demandée par le client et s'assurer que les délais sont respectés
- 8- Maintenir un compte et une compréhension précis des exigences contractuelles des clients pour leurs commandes, et les transmettre aux parties appropriées lorsqu'une assistance est requise
- 9- Assurer le développement des relations avec les clients et les opérateurs dans le cadre du mandat de RLI
- 10- Travailler de manière cohérente avec le groupe commercial au quotidien